



Vertriebserfolg für Ihr Unternehmen

Sie



Einleitung

Für Unternehmen, unabhängig von ihrer Branche, ist es künftig nicht mehr ausreichend, hervorragende Leistungen in ihren Fachgebieten zu erbringen. Durch die immer größer werdende Konkurrenz gibt es immer mehr Anbieter, die ebenfalls gute Leistungen erbringen. Nur wenn ein Unternehmen den Vertrieb genauso perfekt beherrscht wie seine eigentliche Kernkompetenz, hat es Chancen, sich auf dem Markt zu behaupten und zu wachsen.



Sie möchten neue Kunden gewinnen?

Sie brauchen neue Ideen für Ihren Vertrieb?

Sie wollen Ihren Vertrieb überprüfen?

Sie möchten Ihren Vertrieb ohne finanzielles Risiko erweitern?

Sie wollen ein Qualitätsmanagement einführen?

Der Kunde möchte persönlich und qualifiziert angesprochen und nicht durch Massen-Mails oder unpersönlichen Call-Centern belästigt werden.

Gerade junge, kleine und mittlere Unternehmen besitzen oftmals nicht die notwendige Vertriebserfahrung und verfügen weiterhin nicht über die Zeit, sich aktiv mit dem Vertrieb zu beschäftigen.

Diesen Unternehmen steht das Ingenieurbüro für Vertriebsunterstützung Stratenschulte mit seinen mehr als 10 Jahren Vertriebserfahrung für erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen zur Seite.

Dabei legen wir unseren Schwerpunkt auf die aktive Vertriebsunterstützung und nicht auf die üblichen teuren Beratungen ohne ersichtlichen Erfolg. Wir bieten Ihnen zunächst messbaren, nachvollziehbaren Vertriebsserfolg und danach falls gewünscht eine Beratung.

Wir sind Ihr aktiver Partner in Sachen Vertrieb und Qualitätsmanagement!

Einleitung
Sie

Das können wir für Sie tun

- Neukundenakquise
- Verkauf Ihrer Produkte/ Dienstleistungen
- Unterstützung Ihres Vertriebs
- Analyse und Beratung der jetzigen Vertriebssituation



- Beratung und Einführung von Software für das gezielte Kunden- und Vertriebsmanagement
- Einführung und Betreuung von Qualitätsmanagementsystemen nach DIN EN ISO 9001/9002, QS 9000, DIN EN ISO 14001, DIN EN ISO/IEC 17025, TS 16949
- Planung und Durchführung von Messepräsentationen
- Erstellen von Verkaufsunterlagen, Datenblättern, Handbüchern

- Terminvorbereitung und Terminvereinbarung
- Erstellung von Vertriebskonzepten
- Angebotsverfolgung
- Vertriebsschulung
- Betreuung der Vertriebsmitarbeiter (Begleitung beim Kunden; Testshopping)

Ihre Vorteile



- **Mehr Neukunden und Geschäftskontakte**

- **Aktiver Vertriebspartner**

Wir arbeiten aktiv im Vertrieb unserer Kunden mit und übernehmen Aufgaben, die Sie vielleicht als „nicht so wichtig“ oder unangenehm empfinden, z.B. Akquirieren von Neukunden.

- **Erfahrene Partner im Vertrieb**

Wir sind praxiserfahrene Vertriebler mit langjähriger Erfahrung. Sie finden bei uns ausgearbeitete Vertriebskonzepte, individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnitten.

- **Kein finanzielles Risiko**

Sie können Ihren Vertrieb ohne finanzielles Risiko erweitern. Sie setzen uns dann ein, wenn Sie uns brauchen. Wir arbeiten, wo immer es möglich ist, erfolgsabhängig.

- **Sie können sich um Ihr Kerngeschäft kümmern**

Die Vertriebsarbeit und das Akquirieren von Neukunden ist mit viel Zeit verbunden, die die meisten Unternehmer aber nicht haben. Wir nehmen Ihnen diese Arbeit ab, damit Sie sich um Ihr Kerngeschäft kümmern können.

- **Nachvollziehbare Vertriebsmaßnahmen**

Wir konzentrieren uns auf nachvollziehbare Vertriebsmaßnahmen und verzichten auf allgemeine theoretische Vertriebs- und Marketingfloskeln, die für Ihr Unternehmen keinen realen Wert darstellen.

- **Kontrollierbarer Vertriebs Erfolg**

Durch unsere Arbeit erzielen wir in kurzer Zeit kontrollierbaren Vertriebs Erfolg.

Wer sind wir?



Jürgen Stratenschulte, Dipl.-Ing.

geb. 02.02.1966 in Möhnese; 1992 – 1995 Studium der Elektrotechnik/Nachrichtentechnik an der Fachhochschule Meschede; 1995 – 2004 Vertriebsingenieur bei einem der größten Hersteller von Messgeräten für die Ermittlung von Geräuschen und Erschütterungen; 2000 – 2004 stellvertretender Geschäftsführer und Leiter des Schulungszentrums; Dozent an der Technischen Akademie in Esslingen und im Haus der Technik in Essen; seit 2004 eigenes Ingenieurbüro für Akustik und Vertriebsunterstützung

Friedhelm Wendler

geb. 11.11.1942 in Olpe; Studium der Mess- und Regelungstechnik in Berlin; 16 Jahre elektrische Messtechnik in der Entwicklung der Halbleiterindustrie; 21 Jahre Qualitätssicherung/Qualitätsmanagement, verantwortlich für den Aufbau von QM-Systemen und Umweltmanagementsystemen nach DIN EN ISO 9001/9002, QS 9000, DIN EN ISO 14001, DIN EN ISO/IEC 17025, TS 16949 in den verschiedensten Bereichen; z.B. Entwicklung, Fertigung, Distribution, Verkauf und Vertrieb großer Unternehmen wie Daimler Benz, Siemens, Infineon, eupec und für kleine und mittlere Zulieferer der Elektro- und Automobilhersteller; seit 2004 zuständig für Vertriebsberatung und die Einführung von Qualitätsmanagementsystemen im Ingenieurbüro Stratenschulte



Nadine Stratenschulte

geb. 22.01.1976 in Soest; 1998- 2000 Studium an der Fachschule für Farbe und Gestaltung Stuttgart; 2000- 2003 Entwurf, Planung und Neuausmalung von Kirchenräumen, Ochsenfarth Restaurierungen, Paderborn seit 2003 ars colendi Restaurierungen in Paderborn und ab 2004 unterstützend in dem Ingenieurbüro Stratenschulte u.a. für die Erstellung von Verkaufsunterlagen zuständig

teile

Wer sind wir



Hinkeldei 2
59519 Mönnesee
Fon 02925 817-562
Fax 02925 817-783

mail@stratenschulte-ifv.de
www.stratenschulte-ifv.de